

全国のタクシー事業者(代表取締役様)へ

拝啓 時下ますますご清栄のことと申し上げます。平素は格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。

早速ですがタクシーの規制緩和が始まって約10数年となりますが、今現在タクシーを取りまく環境は人手不足、乗客の減少、車輛の減車問題等々タクシー事業所は年々厳しくなっております。

そこで事業者が考える事は、経費削減(コスト削減)、経費の見直しと言った事ですが目の前にあって気がついていない。それはタクシーのシートカバーが今だにレンタル(借り物)と言う事を理解されていないのが全国のタクシー事業者と言っても過言ではないでしょうか。

何故かと言いますと全国でシートカバーの会社があるのは3社だけです。その3社がみなレンタル会社なのです。ご存じでしたか?レンタルと言うのはレンタカーも同じです。パーベキューセット、旅行カバン、ブルドーザー、クレーン車、みな短期間で返します。タクシー会社はシートカバーを**今年で45年も借り続けている事に**まだ**気づ**

いていません。こんな事をしているのはタクシー業界だけで世間一般企業にはありません。

それは**恥ずかしい事**です。その原因は人のまね(隣の会社がシートカバーをしたから)したとか、それも45年間ですよ。国の認可事業で頭を使う事がなかったため、**人まかせ**(専務、部長、課長)**になっていませんでしたか**。

一般の会社は一日一日を必死に考えています。

何故、自社でシートカバーを買うと言う**発想**はないのですか、**買えば来月から支払は0円ですよ**。それを45年間も支払っているのが**タクシー会社**です。また、これからも支払っていかれるのですか?

すでに45年
支払い済み /

一例	1ヶ月	1年	10年	45年
保有台数100台×月1台1,000円の場合	100,000円	120万円	1,200万円	5,400万円
保有台数200台×月1台1,000円の場合	200,000円	240万円	2,400万円	1億8百万円

自社の活動を簡単に説明しましょう。

タクシー用品とシートカバーを、自社縫製から**販売(安価)**まで国産にこだわったシートカバーの買い取りをしている会社は全国で**我社**だけです。博多本社を拠点に約10年間で九州全域(佐賀・大分・長崎・熊本・宮崎・鹿児島)のタクシー会社がレンタルから、買い取りに変更され、経費削減に成功されておられます。**利益の追求、コスト削減**は商売人の**基本**です。

この活動をこれからも全国タクシー会社に発信して行きます。私達は皆さんのイヤな事を**ズバリ発言**しますが、今の世の中にイヤな事を言う人が少なくなりました。私はこれらの事を**理解し実行された方は生き残りが出来る方**と思っています。

最後に誰が人の物に45年間支払いますか、大半の方は自分で買います。一番利益が出るのはあなたの会社ですよ。事業所の方は今一度見直しを考えてみてはどうでしょうか。これを見てシートカバーを**買い取りに切り替えた**い所は当社がシートカバーをご提供致します。**車種クラウン、コンフォート、プリウス等々有りますので是非お問い合わせください**。

担当 島居 武信

追記

最後に現在使用のシートカバーを貸している某会社は全国に3社位ありますが、人間の心を持っている会社であれば、「3~5年貸したら買った方がいいじゃないですか?」といった声を上げる会社はないのですか?ただしタクシー会社社長が買い取りといった発想に気づかないのが一番悪いと思います。